النظرة المستقبلية

"بصفتنا شركة رائدة في قطاع بيع الوقود وتشغيل متاجر التجزئة ، نواصل تحقيق الأداء المتميّز من خلال الكفاءة التشغيلية والتركيز على ترقية تجربة العملاء. وفي عام 2025، سرّعنا استراتيجيتنا في تجارة التجزئة غير الوقود عبر توسيع عروض متاجر التجزئة ، وتعزيز خدمات العناية بالمركبات، وتعظيم القيمة عبر محفظتنا العقارية، بما في ذلك The Hub من أدنوك.

وبالتوازي مع ذلك، واصلنا التوسع في شبكة شحن المركبات الكهربائية، دعماً للنمو المستدام ورسم ملامح مستقبل التنقل."

كلاس مانتل
المدير التنفيذي للعمليات

القطاع التجاري

من المتوقع أن يواصل القطاع تقدمه في التحول نحو نموذج متكامل لخدمات قطاع الأعمال إلى الأعمال من خلال توسيع العروض المتكاملة مثل الوقود، وزيوت التشحيم، وخدمات الأسطول، وخدمة التعبئة عبر المحطة المتنقلة "محطتي"، والمنتجات المرتبطة بالطاقة المستدامة.

ومن المتوقع أن يؤدي تعزيز العلاقات مع العملاء ذوي القيمة الأعلى وتطوير القدرات القائمة على الحلول إلى دعم تحسين الهوامش وتحقيق نمو طويل الأمد يركز على العميل.

الديزل والبنزين

تعتزم الشركة مواصلة تعزيز استراتيجيتها المعتمدة على الحلول عبر توسيع إدارة الحسابات الرئيسية وخدمات إدارة الأسطول ومنصة "محطتي" ضمن القطاعات ذات الأولوية.

وتخطط الشركة لتوظيف أدوات التحول الرقمي لربط عمليات التزويد بالوقود، وإدارة الأساطيل، وأنظمة الطلب والتتبع والفوترة ضمن منصة موحدة توفر تجربة سلسة ومتكاملة لعملائها في القطاعين التجاري والحكومي.

وتركز جهود التوسع على ترسيخ حضورها القوي في العاصمة أبوظبي مع استثمار الفرص النوعية في الإمارات الشمالية، بالاستناد إلى نموذج تشغيلي مطور يعزز الكفاءة اللوجستية.

يجب أن ترتقي هذه الخطوات المتكاملة بجودة الخدمات، وضمان ولاء العملاء، ودعم نمو قائم على الحلول وتحقيق هوامش أعلى.

زيوت التشحيم

من المتوقع أن يشهد قطاع الزيوت في "أدنوك للتوزيع" توسعًا عبر تبني نهج مزدوج يشمل اختراق الأسواق الدولية القائمة والجديدة عبر نماذج الموزعين وحق الامتياز لتعزيز الحضور العالمي.

وستركز الشركة على الفرص المحلية المرتبطة بزيوت التشحيم البحرية، مع الابتكار في الزيوت الأساسية للمنتجات المتخصصة وإطلاق منتجات جديدة.

ويُتوقع أن تستفيد "أدنوك للتوزيع" من الاستراتيجيات التسويق المستهدفة ومحفظة المنتجات المحسّنة في تلبية الاحتياجات المتطورة للعملاء، والحفاظ على موقعها الريادي في سوق زيوت التشحيم العالمية شديدة التنافس.

غاز البترول المسال

تهدف أعمال غاز البترول المسال إلى تركيز جهودها على رفع مستوى المنتج من خلال توسيع عروض وقود الجملة الأعلى قيمة مثل البروبان، مع تعزيز تجربة العملاء في مواقع البيع بالتجزئة وقنوات التوصيل عند الطلب.

كما نتوقع أن يستند النمو أيضًا إلى زيادة استخدام الأسطوانات المركبة ونشر منصات البيع الذاتي على نطاق أوسع، مع استمرار التحسينات الرقمية لتسهيل عمليات الطلب والتوصيل وزيادة الكفاءة التشغيلية.